



COMMUNIQUE DE PRESSE

FOOD TECH : NESTOR DESORMAIS DISPONIBLE SUR BUSINESS TABLE

Business Table, leader de la gestion des repas d'affaires, vient de conclure un partenariat avec Nestor, n°1 de la livraison de déjeuner en entreprise. Pour les clients de Business Table, c'est la possibilité de commander un repas livré en 13 minutes !

Paris, le 13 juin 2017 - **Business Table** s'est imposé sur le marché de la restauration d'affaires avec un concept simple : proposer un choix de 15 000 restaurants et 1 500 traiteurs sur toute la France tout en rationalisant la gestion des repas d'affaires. A la clé : une économie de 30% sur les frais de bouche pour l'entreprise. Pour les collaborateurs, un vaste choix de restaurants et traiteurs dans toute la France, en livraison ou sur place.

Avec plusieurs milliers de menus livrés tous les jours à Paris et proche banlieue, Nestor est rapidement devenu le leader sur le marché de la livraison au bureau. **Chaque midi, un chef et sa brigade proposent un menu unique et différent, préparé avec des produits frais, à seulement 15 euros.**

Désormais, les clients de Business Table pourront bénéficier du service de Nestor, tandis que Nestor accède à un nouveau segment de clientèle.

« Nous veillons en permanence à apporter le meilleur des services à nos clients, notre très large gamme de prestations livrées est encore renforcée grâce au partenariat signé avec Nestor, qui permet aux entreprises de commander leur déjeuner à la dernière minute et d'être livrées en 13 minutes en moyenne. Une solution pour déjeuner sainement et rapidement et cela même à la dernière minute » commente **Mickaël Hadjadj, président fondateur de Business Table.**

« La clientèle traditionnelle de Nestor se concentrait essentiellement sur les "particuliers en entreprise", notamment pour tous les salariés qui n'ont pas de cantine. Depuis près d'un an, le segment des plateaux-repas, des réunions et de tous les événements organisés par les entreprises au déjeuner est un vrai vecteur de croissance pour notre service. Avec Business Table, nous entendons confirmer cette tendance et ériger la restauration d'affaire comme un domaine stratégique pour notre développement" commente Sixte de Vauplane, CEO de Nestor.

A propos de Business Table

Business Table est leader du repas d'affaires (restaurants, traiteurs et séminaires d'entreprise...) avec plus de 15 000 restaurants, de 1 500 traiteurs et 14 000 hôtels et lieux. Cette solution innovante lancée en 2012 permet aux entreprises, des grands groupes aux PME, de rationaliser la gestion des frais repas, grâce à un outil de réservation, de commande et de facturation simple, innovant et efficace. Pour développer son offre de services, Business Table a noué des partenariats avec American Express, Concur, Edenred et Europ Assistance. Parmi ses 300 clients, Business Table compte par exemple : La Poste, Veolia, Bayer, Estée Lauder, Orange...

A propos de Nestor

Créé en avril 2015 par trois amis d'enfance qui, à l'origine, livraient à leur entourage des plats qu'ils cuisinaient eux-mêmes, Nestor est aujourd'hui le leader de la livraison au bureau de déjeuners préparés le matin même par des Chefs. L'offre est simple : un menu unique Entrée-Plat-Dessert par jour, qui change tous les jours, préparés le matin même à partir de produits frais. Le tout pour 15€ seulement, livraison offerte. La start-up possède ses propres Chefs et ses propres cuisines. En un an et demi, Nestor a déjà conquis près de 100 000 clients au rythme de 10% de croissance par semaine et ne compte pas s'arrêter là ! Comme l'explique Sixte de Vauplane (Cofondateur et CEO), "notre ambition est de devenir le plus grand restaurant virtuel en Europe d'ici fin 2017".

Contact presse

Business Table - Kablé Communication

Julie Vautrin 01 44 50 54 78 - julie.vautrin@kable-communication.com

Nestor - Impulse Communication

Marie Legrand 06 09 88 62 27 - marie@impulse-communication.fr